



# Kommunikativ ist dein zweiter Vorname?

Wir suchen dich als:

## Sales Manager/in

### DEINE AUFGABEN

- Neukundengewinnung durch das Präsentieren und Entwickeln von Lösungen für das digitale Business in komplexen IT-Landschaften
- Ausbau der Geschäftsbeziehung mit Bestandskunden
- Selbständige Leadqualifizierung durch den aktiven Auf- und Ausbau des eigenen Netzwerkes und dessen zielgerichtete Pflege
- Systematische Vorbereitung und vertriebliche Analyse von Kundenterminen
- Angebotserstellung, Vertragsverhandlungen und -abschlüsse
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

### DEIN PROFIL

- Abgeschlossenes Studium (oder Quereinsteiger mit Erfahrung) und 3 Jahre Berufserfahrung im Softwarevertrieb
- Technisches Know-How in Bezug auf Digitalisierung und eCommerce
- CRM-Kenntnisse
- Hohe Einsatzbereitschaft und Wille zum Erfolg, hohe Lernbereitschaft

## DEINE VORTEILE

- Attraktives Fixum und faire Provisionsvereinbarungen sowie Car Allowance
- Jobticket und gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel
- Einarbeitung durch erfahrene Sales-Kollegen
- Anspruchsvolle Aufgaben sowie spannende und herausfordernde Projekte
- Flexible Arbeitszeiten und Arbeiten im Home-Office
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Gestaltungsspielraum für Menschen die verändern wollen
- Freiraum eigene IT-Skills einzubringen und Ideen umzusetzen
- Flache Hierarchie
- Offenes und motiviertes Team
- Kaffee, Wasser und frisches Obst
- Kantine mit Salatbar inkl. täglich 2 € Essenzuschuss
- Wöchentliches Sportprogramm mit Fußball und Rückentraining

## WER SIND WIR

Wir sind Produkthersteller und konzentrieren uns dabei auf Product Information Management (PIM) und Content Management Systeme (CMS). Dabei decken wir Trends ab, wie Omni-Channel-Marketing, CMS & PIM als Commerce-Plattform, Measurement & Predictive Analysis, Targeting und Software-as-a-Service.

Rund 80 motivierte Mitarbeiter an unserem Standort in Köln bieten unseren Kunden eine Rundum-Betreuung: von der Beratung und Anforderungsanalyse über die Konzeption und das Projektmanagement bis hin zur Projekt-Abnahme.



## INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen!

## ONLINE BEWERBEN UNTER

[bewerbungen@pirobase-imperia.com](mailto:bewerbungen@pirobase-imperia.com)

## NOCH FRAGEN?

Dann ruf uns einfach an: +49 2203 93530-2100