



# Kommunikativ ist dein zweiter Vorname?

Wir suchen dich als:

## Junior Sales Manager/in

### DEINE AUFGABENBASIS

- Vertrieb von komplexen IT-Lösungen und Dienstleistungen
- Neu- und Bestandskunden akquirieren und betreuen
- Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- Professionelle Darstellung unserer Produkte und des Unternehmens
- Erstellung bedarfsgerechter Angebote
- Pflege des eigenen Forecasts und unseres CRMs

### DEINE QUALIFIKATION

- Abgeschlossene kfm. Ausbildung mit einschlägiger erster Berufserfahrung in der IT-Branche oder abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Begeisterung für den Vertrieb und hohe IT-Affinität
- hohes Maß an Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft
- gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- seriöses Auftreten
- strukturierter und ergebnisorientierter Arbeitsstil
- sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### WAS DU BEI UNS LERNEN KANNST

- aktiver und strategischer Ausbau von Kundenbeziehungen
- vertriebliche Analyse und systematische Vorbereitung von Kundenterminen und allen Teilschritten des Verkaufsprozesses
- Vertriebserfolge in langen Sales-Zyklen

## DEINE VORTEILE

- Attraktives Fixum und faire Provisionsvereinbarungen sowie Car Allowance
- Jobticket und gute Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel
- Einarbeitung durch erfahrene Sales-Kollegen
- Anspruchsvolle Aufgaben sowie spannende und herausfordernde Projekte
- Flexible Arbeitszeiten und Arbeiten im Home-Office
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Gestaltungsspielraum für Menschen die verändern wollen
- Freiraum eigene IT-Skills einzubringen und Ideen umzusetzen
- Flache Hierarchie
- Offenes und motiviertes Team
- Kaffee, Wasser und frisches Obst
- Kantine mit Salatbar inkl. täglich 2 € Essenzuschuss
- Wöchentliches Sportprogramm mit Fußball und Rückentraining

## WER SIND WIR

Wir sind Produkthersteller und konzentrieren uns dabei auf Product Information Management (PIM) und Content Management Systeme (CMS). Dabei decken wir Trends ab, wie Omni-Channel-Marketing, CMS & PIM als Commerce-Plattform, Measurement & Predictive Analysis, Targeting und Software-as-a-Service.

Rund 80 motivierte Mitarbeiter an unserem Standort in Köln bieten unseren Kunden eine Rundum-Betreuung: von der Beratung und Anforderungsanalyse über die Konzeption und das Projektmanagement bis hin zur Projekt-Abnahme.



## INTERESSIERT?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbungsunterlagen!

## ONLINE BEWERBEN UNTER

[bewerbungen@pirobase-imperia.com](mailto:bewerbungen@pirobase-imperia.com)

## NOCH FRAGEN?

Dann ruf uns einfach an: +49 2203 93530-2100